



Actualité

GESTION D'ACTIFS

« Notre élargissement de périmètre a été bien perçu par les clients »

C'est au printemps 2020 qu'Auris Gestion et Salamandre AM ont uni leurs destinées. Nous avons interrogé Sébastien Grasset, membre du directoire et directeur de l'asset management chez Auris Gestion, sur les récents développements du nouvel ensemble et ses ambitions.

Propos recueillis par Michel Lemosof

Quelle réaction l'absorption de Salamandre AM par Auris Gestion a-t-elle suscitée ?

Il y a eu une adhésion des clients historiques de l'entité absorbée – mutuelles et compagnies d'assurance, CGP et family offices – à la concrétisation du projet de constitution du nouvel ensemble. Même si le succès de la fusion ne faisait pour nous aucun doute, c'est une satisfaction de constater que l'élargissement de notre périmètre d'activité a été bien perçu.

Quels sont les autres faits marquants ?

En 2020, nous avons collecté plus de 100 M€ au travers de mandats et de fonds sur mesure. Cette année, la tendance s'est accélérée. Sur l'ensemble de l'exercice, nous devrions friser les 200 M€. Nous avons atteint la barre des 2,5 Md€ d'encours : 1,2 Md€ en gestion privée et 1,3 Md€ en asset management. Nous avons aussi rationalisé notre gamme et pris le virage de l'ISR, avec le concours d'Ecofi, pour intégrer des critères extra-financiers au processus d'investissement de notre fonds d'actions européennes, devenu Auris Evolution Europe ISR, lequel déploie également depuis avril une approche de gestion « quantamentale ». De même, nous allons donner une connotation plus « responsable » à Auris X Alliance-Bernstein Global Equities. En réduisant les biais factuels, ce fonds associe les styles *growth* et *value* d'AllianceBernstein, à qui la gestion est déléguée.

Quelles sont les caractéristiques de vos fonds sur mesure ?

Les fonds sur mesure donnent l'opportunité de profiter de nos analyses macroéconomiques et de notre expertise en gestion multi-classe d'actifs. Le principe est simple : permettre à nos partenaires de s'appuyer sur une équipe à l'écoute, dans le respect de l'apport de chacun. Facile à énoncer... mais beaucoup d'offres sont standardisées et « froides ». Chez Auris Gestion, nous mettons le paquet en termes de moyens, humains et techniques ! Les fonds sont créés à la demande de CGP ou de groupements de CGP que nous accompagnons et qui participent à la construc-

tion des allocations d'actifs. Un cahier des charges est élaboré en commun. Aujourd'hui, nous gérons plus de 20 fonds sur mesure. Avec une tarification compétitive et un ticket d'entrée minimal de 3 M€.

En plus des deux fonds cités, de quoi votre gamme se compose-t-elle ?

Nous proposons aussi trois fonds obligataires « purs », Auris Euro Rendement, Auris Investment Grade, en partenariat avec Selwood AM, et Auris Short Duration, ainsi qu'un fonds d'allocation patrimoniale, Auris Diversified Beta, piloté depuis 2015 par notre directeur des gestions, Joffrey Ouafqa. Une bonne « marche » pour sortir de l'ornière des fonds euros des contrats d'assurance vie. Nous avons également lancé au premier semestre, en partenariat avec DSC Quantitative (société de recherche basée à Chicago), deux stratégies originales à liquidité hebdomadaire. Tout en étant exposées à des *large* et *mega caps* américaines, ces stratégies permettent de bénéficier de la performance du private equity et du *venture capital* aux Etats-Unis, via une méthode éprouvée de *beta matching*.

Quel type d'allocation d'actifs pratiquez-vous ?

Nous sommes souvent perçus, sans doute en raison de notre culture institutionnelle, comme des spécialistes des allocations modérées, patrimoniales ou équilibrées, avec des SRRI entre 2 et 4. Nous avons recours à la plupart des possibilités (actions, obligations, convertibles, futures, options, devises...). Pour nos gestions sous mandat et sur mesure, nous utilisons quatre poches d'allocation : directionnelle (ETF, titres en direct, parts ou actions d'OPCVM), produits structurés actions, produits structurés crédit et sélection de fonds conformes à notre « Approche 3D » (diversification, décorrélation, désintermédiation).

Quels sont vos projets ?

Nous voulons continuer à bien servir nos clients et faire croître nos encours. Nous avons aussi pour objectif de réaliser une opération de croissance externe. Nous sommes acheteurs dans un marché en pleine mutation ! ■



Sébastien Grasset
 Membre du directoire
 Directeur de l'asset
 management
 Auris Gestion

« Nous avons pour objectif de réaliser une opération de croissance externe »

